



Bildquelle: foto-heim.de  
© xSuite Group GmbH 2020. Alle Rechte vorbehalten. Änderungen und Irrtümer vorbehalten.

## Pressemitteilung No. 13/2020

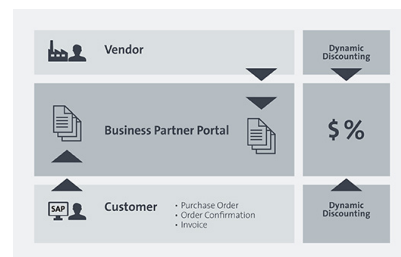
# xSuite Group entwickelt neues Business Partner Portal für die Beschaffung mit SAP

Das „xSuite Business Partner Portal Sphere“ wird zukünftig auf der SAP Cloud Platform laufen und automatisiert im P2P-Prozess den Daten- und Dokumentenaustausch sowie die Kommunikation mit Lieferanten.

Ahrensburg, 05. August 2020

Mit ihrer Neuentwicklung für die Cloud gibt die xSuite Group SAP-Anwenderunternehmen eine zentrale Plattform an die Hand, um Procure-2-Pay-Prozesse (Bestellen und Bezahlen) digital und standardisiert mit Lieferanten durchzuführen. Einkauf, Buchhaltung und Lieferanten tauschen über das Portal alle mit der Beschaffung zusammenhängenden Daten und Dokumente aus, eine automatische Übernahme aller Daten und Dokumente aus dem Portal in das SAP-System entlastet Einkauf und Buchhaltung. Das „xSuite Business Partner Portal Sphere“ wird über die SAP Cloud Platform (SCP) betrieben. Zielgruppe sind SAP-Anwenderunternehmen mit SAP ERP oder SAP S/4HANA im Einsatz.

Mit dem neuen Business Portal der xSuite Group arbeitet der Einkauf weiterhin in seiner gewohnten SAP-Umgebung. Bestellungen werden erzeugt und dem Lieferanten automatisch im Portal zur Verfügung gestellt. Dieser kann dort aus der Bestellung alle Folgedokumente selbständig erzeugen und über das Portal wieder an den Einkauf übergeben: Auftragsbestätigungen, Lieferavise, Rechnungen, Gutschriften. Alternativ kann der Lieferant diese Dokumente hochladen. In beiden Fällen übernimmt das SAP-System des Bestellers die Dokumente und Daten automatisch aus dem Business Partner Portal.



Alle Informationen und Unterlagen stehen für den Einkauf direkt im SAP-System zur Bearbeitung zur Verfügung. Für die Beteiligten im Einkaufsprozess entfallen damit Ausdrucke und Versendung. Der gesamte Procure-to-Pay-Prozess verläuft wesentlich schneller und bekannte Fehlerquellen wie Medienbrüche entfallen.

Lieferanten bietet das Business Partner Portal hilfreiche Funktionen wie die Self-Service-Option. Damit kann z. B. ein neuer Lieferant selbst alle relevanten Informationen wie Kontaktdaten und Bankverbindung hinterlegen. Ein Workflow wird gestartet, sodass nach Freigabe die Stammdaten im SAP-System für diesen Lieferanten entsprechend angelegt werden. Auf diesem Weg können Lieferanten ebenfalls ihre Daten aktualisieren.

Das Business Partner Portal der xSuite enthält außerdem eine Funktion, mit der Unternehmen ihre Liquidität gezielt stärken können: Dynamic Discounting. Über das Portal können Lieferanten individuell und flexibel einen zusätzlichen Rabatt anbieten, wenn eine Rechnung früher bezahlt wird. Die Rabatthöhe sowie das zugehörige Zahlungsziel wählt das Unternehmen beliebig aus, ebenso ist es möglich, mehrere Zahlungsziele mit unterschiedlichen Rabatthöhen anzubieten.

Die xSuite Group unterstützt mit ihrer Neuentwicklung die Strategie von SAP, ihre Kunden in die Cloud zu bringen. Erweiterungen und Eigenprogrammierungen sollen künftig mit der SAP Cloud Platform (SCP) kompatibel sein. Da das neue Portal der xSuite für die SCP entwickelt wurde, ist seine Kompatibilität mit dem aktuellen und zukünftigen SAP-Releases optimal sichergestellt.

#### Die xSuite Group auf einen Blick

- 1994 gegründet
- Softwarehersteller der xSuite®
- Anbieter für:
  - ein digitales Management von Dokumenten
  - die Automatisierung wichtiger Geschäftsprozesse
  - den Einsatz intelligenter, digitaler Akten und Archivierung
  - On-Premises- und Cloud-Lösungen
  - Managed Services (für Kunden mit xSuite-Lösungen im Bereich SAP)
- 1.200 realisierte Projekte, davon über 750 im SAP-Bereich
- SAP Silver Partner
- Firmensitze in Deutschland, Dänemark, den Niederlanden, Singapur, der Slowakei, Spanien und den USA
- 200 Beschäftigte
- 35,5 Mio. Umsatz in 2019

#### Pressekontakt:

xSuite Group GmbH  
Barbara Wirtz,  
Marketing & PR  
Tel. +49 4102 88 38 36  
barbara.wirtz@xsuite.com